

## Les valeurs du lycée Saint-Yves

Ouvert à la modernité, le lycée est tourné vers les secteurs porteurs d'emplois et de valeurs : services à la personne et aux territoires, Technicien Conseil Vente, 4<sup>ème</sup> et 3<sup>ème</sup> professionnel et école d'aide soignant (en partenariat avec l'IFSO).

Du collège jusqu'aux études supérieures, il pratique l'ouverture à l'humain avec, entre autre l'intégration de jeunes de l'IME de l'AMISEP (Association morbihannaise d'insertion sociale et professionnelle) au sein de notre lycée.

Le lycée Saint-Yves est également en cours de labélisation lycée international. Avec Madagascar, mais aussi avec l'Espagne, Malte, la Belgique, l'Irlande, l'Italie, des liens réels se créent en stage, étude de milieu... et innovations pédagogiques : c'est la culture de la maison ! Au sud de Rennes, le lycée vous accueille dans un parc arboré, avec un château, mais surtout avec des constructions modernes et des équipements performants.

Le lycée s'attache à accompagner chacun dans son projet afin de permettre à chaque élève un plein épanouissement.

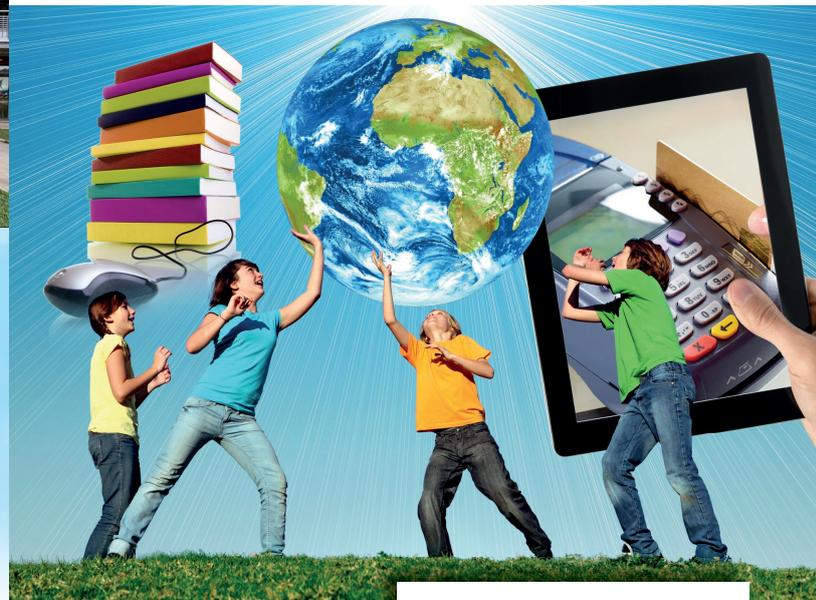


**BAIN-DE-BRETAGNE**  
**02 99 43 71 78**  
Email : [bain-de-bretagne@cneap.fr](mailto:bain-de-bretagne@cneap.fr)

Conception/Impression : Imp. Fertard, 02 99 47 06 74 - Ne pas jeter sur la voie

## BAC PRO Technicien Conseil Vente

*Le commerce dans un monde  
qui évolue :*



  
**Saint-Yves**  
Collège - Lycée  
professionnel privé



## BAC PRO Technicien Conseil Vente

Le commerce dans un monde qui évolue : 

### Apprendre à faire du commerce autrement par la formation à la relation client

Le bac pro Technicien-Conseil-Vente du lycée Saint Yves est un diplôme qui se veut professionnalisant, adapté au secteur économique de notre territoire et en projection vers les métiers d'avenir du commerce.

Alternant stages et cours, cette formation permet l'acquisition de compétences en techniques commerciales générales et en techniques de vente spécialisées en produits alimentaires, vins, spiritueux et boissons sans alcool.

L'enseignement donne à chaque jeune les outils nécessaires pour mieux comprendre le commerce d'aujourd'hui et leur garantir une évolution dans des métiers qui ont un large secteur de recrutement. En plus des enseignements classiques, nous proposons des cours de e-commerce, création d'entreprise, d'import - export et une deuxième langue vivante, l'espagnol.



### La vente à l'international se concrétise...

La vente à l'international se concrétise par différents déplacements à l'étranger. En seconde, nous proposons une étude de milieu en Europe (Grèce ou Italie). En première, outre le déplacement sur le port du Havre et sur Paris, un partenariat avec Erasmus permet à nos élèves de partir en stage deux semaines (Irlande). Enfin, ils terminent leur cursus sur un stage collectif de deux semaines à l'échelle Internationale (Madagascar) en classe de terminale.

### ...l'expérience professionnelle se forge

Apprendre les techniques de vente est une chose, les mettre en pratique une autre. Ainsi, pour agrémenter leur CV et se former à la relation client, nos élèves profitent de nombreuses périodes en immersion professionnelle. Qu'il s'agisse de stages, de journées dédiées à la pratique en structure ou de participation à des salons, nos jeunes sont souvent amenés à pratiquer la vente directe.

### Les débouchés :

#### ■ VIE PROFESSIONNELLE :

- Vendeur Conseil dans tous les domaines de la vente

#### *Et plus spécifiquement :*

- Vendeur / vendeuse : produits alimentaires, en épicerie fine, en vins et spiritueux
- Adjoint / Adjointe chef de rayon produits alimentaires
- Adjoint / Adjointe au responsable de chef de produits alimentaires.

#### ■ BTS :

- Management Commercial Opérationnel
- Négociation Digitale Relations Clients
- Technico-commercial
- Etc...

**Après le BAC ou le BTS, les études universitaires sont possibles.**

